

Mit Hauptsitz in Therwil, Schweiz, entwickelt und produziert INTEGRA Metering seit 1928 hochwertige Wasser- und Wärmeenergiezähler für Versorger, Stadtwerke, Hausverwaltungen und Gebäudebetreiber weltweit. Unsere Produkte und Leistungen tragen zum sorgfältigen Umgang mit Energie und Wasser bei. Heute konzentrieren wir unser Wissen und Know-how auf die Entwicklung innovativer IoT-Lösungen für Smart Metering und Smart Cities.

Suchst du eine neue Herausforderung im technischen Vertrieb und Service? Du möchtest Kunden in **Norddeutschland** beraten, Serviceeinsätze koordinieren und im Vertriebsinnendienst durchstarten? Dann werde Teil unseres Teams bei INTEGRA Metering GmbH! Wir suchen eine/n

## Account Manager (m/w/d) Service & Vertriebsinnendienst – Standort Bremen

### Deine Aufgaben:

- › Betreuung und Beratung unserer Kunden (u.a. Planer, Ingenieure, Anlagenbauer, Versorgungsbetriebe, Hersteller von Gebäudeleittechnik) im Vertriebsinnendienst und bei Serviceeinsätzen vor Ort in Norddeutschland
- › Unterstützung unserer Kunden bei der Anwendung unserer Messtechnik-Produkte und bei grundlegenden Servicefragen
- › Eigenständige Planung und Durchführung technischer und kaufmännischer Aufgaben
- › Erstellung von Angeboten und Leistungsverzeichnissen
- › Serviceeinsätze vor Ort in Norddeutschland
- › Repräsentation der INTEGRA Metering GmbH auf Messen und Ausstellungen
- › Enge Zusammenarbeit mit den Teams im Innen- und Außendienst

### Dein Profil:

- › Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, Weiterbildung zum Techniker oder ein abgeschlossenes Studium (Bachelor/Vertriebsingenieur)
- › Erfahrung im Vertrieb oder Service technischer Produkte
- › Idealerweise Kenntnisse in einem der Bereiche: Gebäudeautomation, Prozess-/Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik, Elektrotechnik, Heizung/Klima, TGA, Mess- und Regeltechnik, Wasserversorgung oder Gebäudeleittechnik
- › Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und Freude am Kundenkontakt
- › Selbstständige Arbeitsweise, hohe Eigeninitiative und Teamfähigkeit
- › Sicherer Umgang mit MS Office

### Das bieten wir:

- › Einen sicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen, traditionsreichen Unternehmen (seit fast 100 Jahren am Markt)
- › Eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche und zukunftsorientierte Aufgabe in unserem familiären Unternehmen mit viel Spielraum, in einem interessanten und spannenden Arbeitsgebiet
- › Ein motiviertes Vertriebs- und Serviceteam mit Spaß an der Arbeit
- › Viel Freiraum für eigenverantwortliches Arbeiten
- › Arbeiten in einem Zukunftsorientierten Unternehmen
- › Entwicklungschancen innerhalb des Unternehmens mit einem klar definierten Plan
- › Attraktives Grundgehalt mit weiteren attraktiven Zugaben
- › 30 Tage Urlaub pro Jahr
- › Nutzung von Jobrad über das Unternehmen
- › Professioneller Einarbeitungsplan

### Interesse geweckt?

Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an [kai.eden@integra-metering.com](mailto:kai.eden@integra-metering.com).